

VACATURES

Technisch Inkoper; Strategisch Inkoper; Teamleader Supplier Manager; Strategisch Inkoper; (Medior) Supplier Manager; Global Lead Buyer; Purchaser Furniture; Commercieel talent Inkoop; Regional Buyer Secondary packaging; Tactisch inkoper; Sr. Buyer Materials; Category Managers; Project Inkoper; Senior Inkoper; Initieel inkoper



Our Principal The Provimi Group is active worldwide in all types of animal nutrition and is a leader in all markets where it is present. It employs almost 7,600 people and has sales of EUR 2 billion. Provimi has 80 production centres in some 25 countries and exports to over 100. Provimi manufactures products and supplies technical support for all species, including ruminants, poultry, swine, fish and pets.

Awareness of market trends and the ability to respond rapidly to new developments is the key to success. Research is an integral part of their strategy of maintaining and further expanding their worldwide market leadership. Their research activities result in improvement of quality and safety standards, animal welfare and health in an environmental friendly way. Provimi also supplies technical know-how and invests a great deal of time, energy and manpower in improving its customers' results.

Currently we are seeking a candidate for the position of

Global Lead Buyer Opex and Capex

Position Global Lead Buyer is responsible for generating and sustaining Group savings based upon 3PO actions while maintaining user satisfaction for the designated purchasing category (Operating Expenses and Capex). The Global Lead Buyer reports directly to the Vice President Operations.

Responsibilities & Duties

- Analysis of OPEX and CAPEX in Provimi

- Develop the appropriate sourcing strategy
- Negotiate global contracts (optimize spend and investment costs)
- Implement the global plan

Profile

- Bachelor's intellectual level
- Excellent negotiator, strategic mind-set and team player
- Strong synthesis capacities and analytical skills
- Deep technical and economic knowledge of the purchasing category (Energies and utilities, IT and Telecom, outside labour contracts, rental, travel, office supplies, CAPEX)
- Similar significant experience in an international environment
- Willing to travel internationally
- Fluent in written and spoken

What Provimi Offers Provimi offers you a challenging position in a commercial, successful organization. You are member of energetic team with enthusiastic colleagues. Excellent remuneration package and very good development possibilities. Interested?

If you qualify in the above requirements and you are interested in the position of Global Lead Buyer, please send your CV and cover letter to info@topbuyers.nl.

De verschrikking van Overheidsaanbestedingen

Heeft u alweer een afschrijvingsbrief gekregen van een Overheidsinstantie op uw aanbesteding? Natuurlijk vraagt u zich af waarom dat telkens weer gebeurt? De informatie die u op uw vragen krijgt, geeft hier veelal geen antwoord op.



Wij kunnen wel antwoord op deze vragen geven. Door onze inkoop- en aanbestedingsspecialisten uw offerte te laten vergelijken met de offerteaanvraag of het bestek. Eventuele afwijkingen of omissies in uw offerte maken wij helder door per onderwerp opmerkingen in uw offerte te plaatsen op een dusdanige wijze dat uw volgende aanbesteding meer kans heeft. Ook kunnen wij, voor uw inschrijving, uw offerte nog eens kritisch doornemen en hier opmerkingen plaatsen waar uw antwoord wijkt van de vraagstelling. Tevens zullen wij uw teksten redigeren en korter, bondiger en zakelijker maken en, waar noodzakelijk of wenselijk is, aanvullen met teksten toegespitst op de gestelde eisen en wensen over bijvoorbeeld; referenties, MVO, duurzaamheid, inzet personeel, service, etc.

Wat ons eens vrijblijvend een offerte maken voor uw probleem bij het inschrijven op overheidsaanbestedingen. Dan garanderen wij u meer kans op succes!!



Onze opdrachtgever Stork Food & Dairy Systems is specialist in het langer houdbaar maken en afvullen van voedingsmiddelen en dranken in consumentenverpakkingen. Ze zijn een internationale organisatie met een vestiging in Amsterdam en wereldwijd diverse verkoop - en servicekantoren. Zowel de ontwikkeling als de productie hebben ze in eigen huis.

De afdeling Supply Chain Management is verantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van het strategische en operationele inkoopbeleid tegen de meest optimale prijs/levertijd en kwaliteit en een optimaal logistiek proces met als doel het tijdig beschikbaar hebben van artikelen voor montage – en serviceactiviteiten.

Strategic Buyer

De functie Binnen de afdeling Supply Chain Management ben je als Strategic Buyer medeverantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van het inkoopbeleid tegen de meest optimale prijs/levertijd en kwaliteit.

Taken:

- Het selecteren en contracteren van leveranciers voor de levering van materialen en diensten;
- Het aandragen mogelijke product innovaties op basis van nieuwe markttrends en technologieën;
- Participatie in ontwikkelprojecten;
- Early Supplier Involvement;
- Beheer van toegewezen productcluster;
- Uitvoering geven aan het kostenreductie programma conform operationeel plan door het structureel verlagen/aanscherpen van de kostprijs van bestaande eindproducten;
- Het inrichten van randvoorwaarden voor het plaatsen van inkoopopdrachten door Operationele Inkoop;
- Het bijhouden en verder ontwikkelen van kennis over de ontwikkeling van bestaande en nieuwe machines en systemen van de organisatie.

Profiel Als Strategic Buyer ben je minimaal in het bezit van een HBO werk en denkniveau en bij voorkeur met een werktuigbouwkunde achtergrond. Je bent aantoonbaar in het bezit van een NEVI 1 en 2 certificaat en hebt enige jaren ervaring in een vergelijkbare inkoopfunctie. Je bent een aanpakker, assertief, extravert en heb je gevoel voor humor. Je spreekt en schrijft Engels en Duits op een goed niveau en bent bekend met de Stork inkoopmethodes.

Reageren Mocht na het lezen van bovenstaand profiel jouw interesse gewekt zijn stuur dan jouw cv alsmede jouw motivatie onder vermelding van referentie 3762 naar ons kantoor info@topbuyers.nl.



Voor onze Opdrachtgever Stork Prints B.V. zijn wij op zoek naar een Technisch Inkoper, Stork Prints is in de grafische- en textielindustrie; Toonaangevende kennisleverancier van systemen en applicaties in rotatie- en digitale drukprocessen. Een pro-actieve partner die haar klanten adviseert bij het nog verder verbeteren van haar drukprocessen. Ze opereren snel en slagvaardig, anytime en anywhere, want ze beschikken niet alleen over een uiterst hoogwaardig productassortiment maar ook over een breed scala van innovatieve concepten.

Technisch Inkoper

De werkzaamheden Het selecteren van de juiste toeleverancier met als doel optimale performance met betrekking tot kostprijs, kwaliteit en levertijd van machines en technische onderdelen. Het inkopen/uitbesteden, begeleiden en managen van deze projecten. Het op basis van kennis van de toeleveringsmarkt en (toekomstige) interne behoeftes, overdragen van informatie aan de betrokken afdelingen. Het leggen van- en managen van contacten met leveranciers. Het optimaliseren van het bestaande leveranciersbestand m.b.t. prijs, kwaliteit en leverbetrouwbaarheid.

Taken, bevoegdheden en verantwoordelijkheden

- Samenstellen van een programma van eisen voor onderdelen, modules en machines (specificaties, leveromvang, kwaliteit, prijs, levertijd, randvoorwaarden);
- Het bezoeken van binnen- en buitenlandse (potentiële) leveranciers om te komen tot een oordeel over de productieomstandigheden, productkwaliteit, certificering en leverbetrouwbaarheid;
- Onderhandelen met leveranciers voor de levering van machines en onderdelen met betrekking tot prijs, leveromvang en levercondities;
- Selecteren en contracteren van leveranciers en partners;
- Verwerken van gemaakte inkoopafspraken in het ERP systeem;
- Vervolgen van de levering m.b.t. de gemaakte afspraken (levertijd, prijs en kwaliteit);
- Mede invulling geven aan de Inkoopstrategie;
- Evalueren en zonodig verbeteren van inkoopprocedures;
- Opstellen van overzichten met betrekking tot order voortgang, prijsontwikkelingen, leverproblemen e.d.;
- Uitvoeren van leveranciers-audits;

Profiel

- Opleiding op HTS WTB/Mechatronica, aangevuld met vakdiploma NEVI-2 ;
- Commercieel talent;
- Affiniteit met techniek;
- Kennis van ERP-systemen, bij voorkeur SAP;
- Bekend met projectmatige en gestructureerde aanpak van inkoopprojecten;
- Goede beheersing van de Engelse en Duitse taal, zowel schriftelijk als mondeling;
- Minimaal 5 jaar inkoopervaring binnen een internationale machinebouwomgeving.

Competenties: Het zwaartepunt van deze functie ligt in het behalen van resultaten die

competitieve inslag en een vermogen zich consequent op resultaten te richten, ongeacht veranderende omstandigheden, zijn de belangrijkste eisen voor het vervullen van deze functie. Omdat de externe en organisatorische omstandigheden snel kunnen veranderen, moet de kandidaat in staat zijn innovatief en creatief ideeën voort te brengen voor een snelle reactie. De besluitvoering moet vooral gericht zijn op het doorvoeren van praktische en tijdige oplossingen. Deze functie vereist het vermogen om zaken snel voor elkaar te krijgen en verschillende taken tegelijkertijd te verrichten. Essentiële kwaliteiten zijn zelfverzekerdheid, het zelfvertrouwen om doelgericht resultaten te behalen, een sterk probleemoplossend vermogen en het talent om anderen tot samenwerking te bewegen. Even belangrijk zijn een krachtige en doelgerichte leiderschapsstijl die er tegelijkertijd op is gericht om anderen te motiveren, te begeleiden en op enthousiaste wijze te betrekken. De nadruk op het werken aan verstandhoudingen en relaties, met individuen en groepen, vereist een hartelijke, evenwichtige en overtuigende manier van communiceren. Voor deze functie zijn zelfstandig handelen en een gevoel voor urgentie noodzakelijk. Verder moet de geschikte kandidaat allerlei uitdagingen het hoofd kunnen bieden en zich sterk willen inzetten voor het succes van de onderneming. Een hoge kwaliteitsnorm behoort ook tot de vereisten. De nadruk ligt op het uiteindelijke resultaat en de manieren waarop dat door en met mensen kan worden bereikt. De details van de uitvoering zijn van ondergeschikt belang. De werkomgeving is flexibel, veranderlijk, en biedt veel mogelijkheden om door te groeien en om erkenning en beloning voor behaalde resultaten te oogsten.

Reageren Mocht na het lezen van bovenstaand profiel jouw interesse gewekt zijn stuur dan jouw cv alsmede jouw motivatie onder vermelding van referentie 3763 naar ons kantoor info@topbuyers.nl.

Wens jezelf aanvullende info omtrent functie & mogelijkheden neem dan contact op met Marc Hendricks, e-mail marc@topbuyers.nl. Telefonisch bereikbaar onder nummer: 043-3217779, 06-12914301.